

Le Bilan de la saison 2019



Quelques mots du contexte national

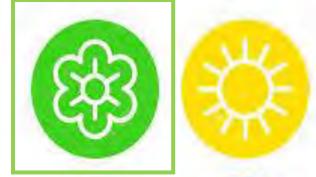
RÉSULTATS ISSUS DE L'ENQUÊTE DE CONJONCTURE ESTIVALE

➤ VAGUE 1 > AVRIL A JUIN 2019
MENÉE AU PRINTEMPS (17-25 JUIN) - ATOUT FRANCE
50 ADT/CDT SUR 95 SOLLICITÉS
147 OT SUR 239 SOLLICITÉS



Printemps









- > Un printemps marqué par un contexte social tendu qui a impacté 2/3 des destinations, faiblement – 30 WE – impact 5%
- > 2 répondants sur 3 considèrent que le brexit a influencé la fréquentation britannique de leurs territoires

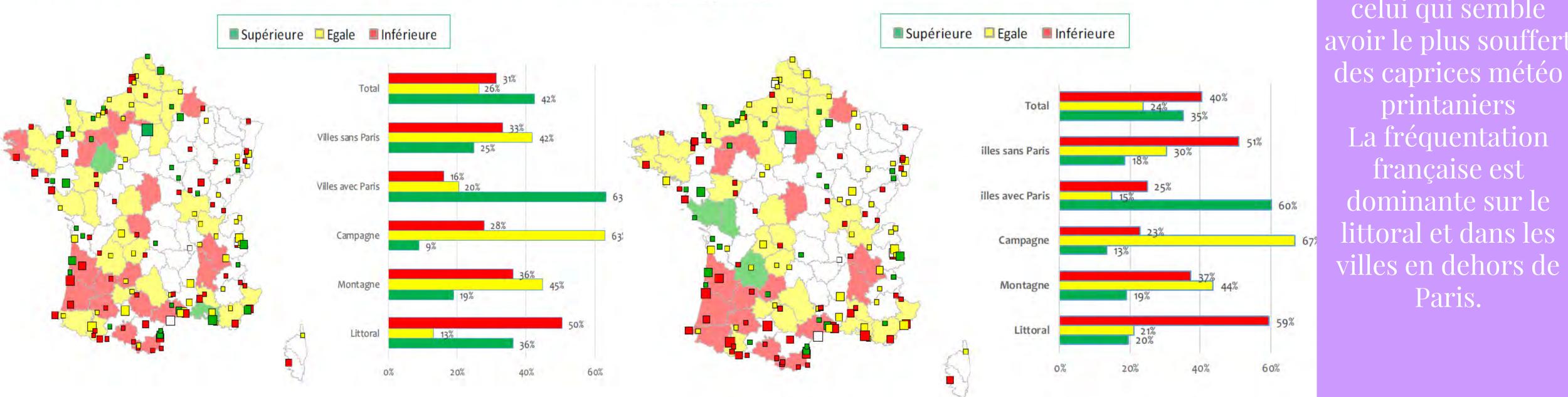


Des résultats contrastés d'un espace à l'autre! Les villes s'en sortent mieux quand l'espace littoral est celui qui semble avoir le plus souffert des caprices météo printaniers La fréquentation française est dominante sur le

Paris.

Evolution de la fréquentation globale

Evolution de la fréquentation française



Printemps



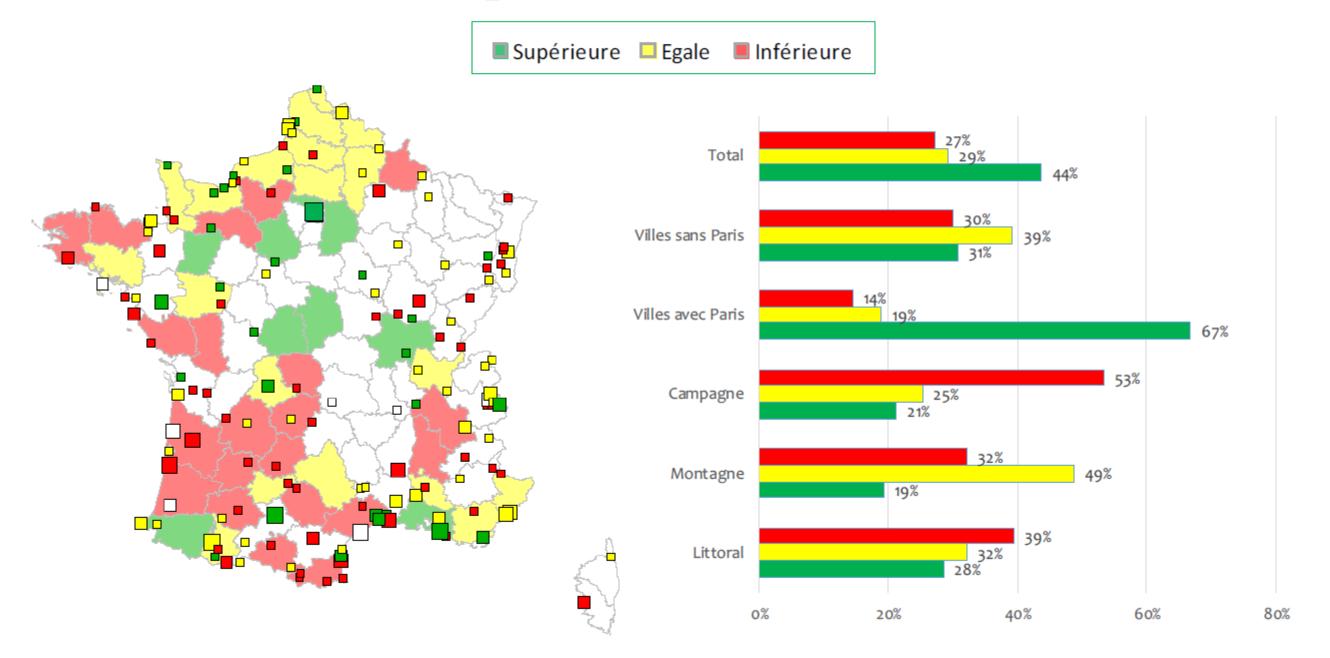




Fréquentation étrangère : un résultat globalement positif Grâce à la fréquentation de Paris, mais tendance à la baisse dans les espaces de campagne, de montagne et du littoral.

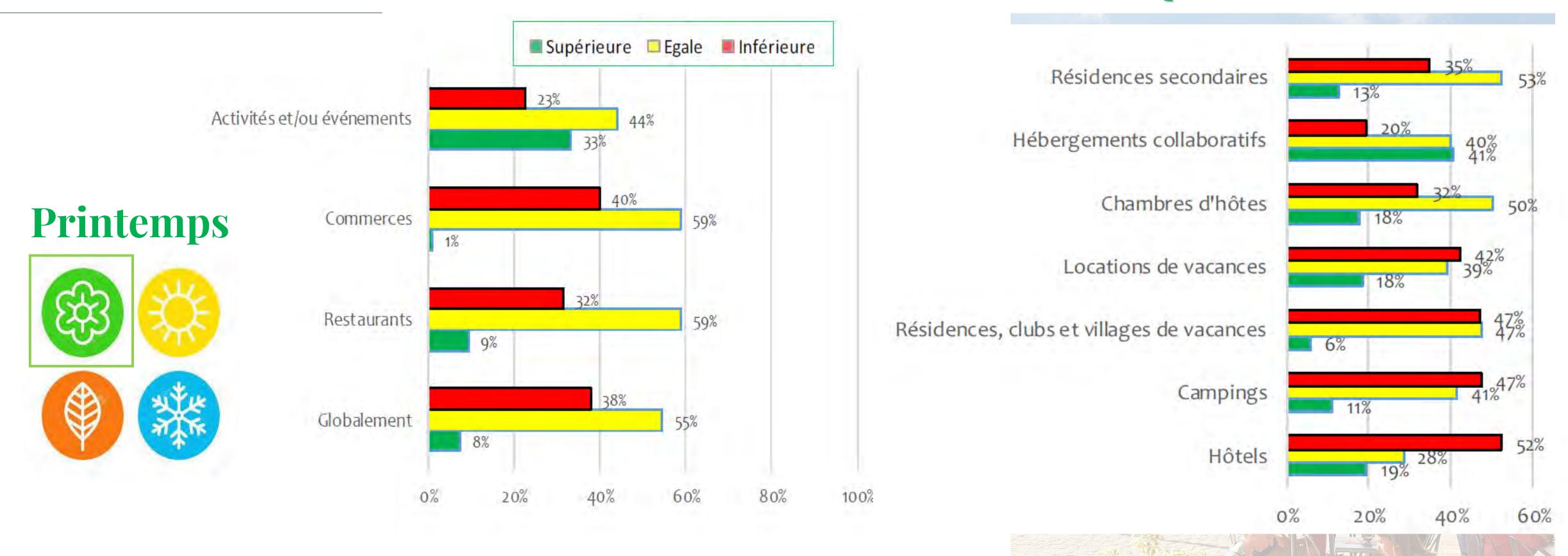
A noter le recul des clientèles britanniques (en tête en 2018) au bénéfice des Belges davantage présents sur l'ensemble des espaces touristiques.

Evolution de la fréquentation internationale





Evolution de la consommation touristique



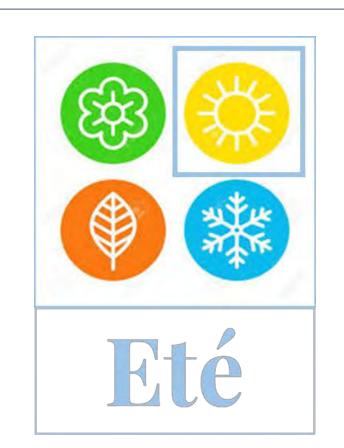
Une consommation des activités et évènements meilleure ce printemps, stable pour la restauration et les commerces.

Pour l'hébergement, une demande d'hébergements collaboratifs soutenue. A l'inverse, une destination sur 2 mentionne plutôt une baisse de la fréquentation de l'hôtellerie.

RÉSULTATS ISSUS DE L'ENQUÊTE DE CONJONCTURE ESTIVALE

➤ VAGUE 2 > JUILLET À MI-SEPTEMBRE 2019
MENÉE EN SEPTEMBRE (17-27 SEPTEMBRE) - ATOUT FRANCE
52 ADT/CDT SUR 95 SOLLICITÉS
359 OT SUR 830 SOLLICITÉS

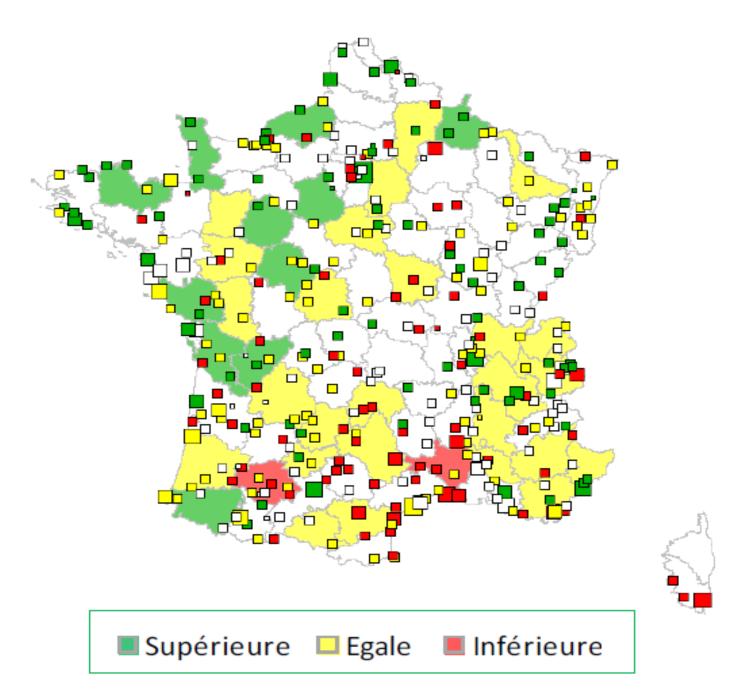


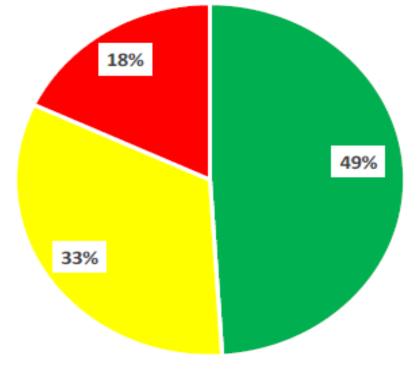


LE POIDS DES CONTEXTES

- ➤ Un été chaud ! 2019 au 3ème rang des étés les plus chauds depuis 1959
- > A l'international : baisse du prix et baisse du cours de certaines monnaies face à l'euro en juillet
- > 2 répondants sur 3 considèrent que le brexit a eu un impact négatif sur la fréquentation britannique de leurs territoires

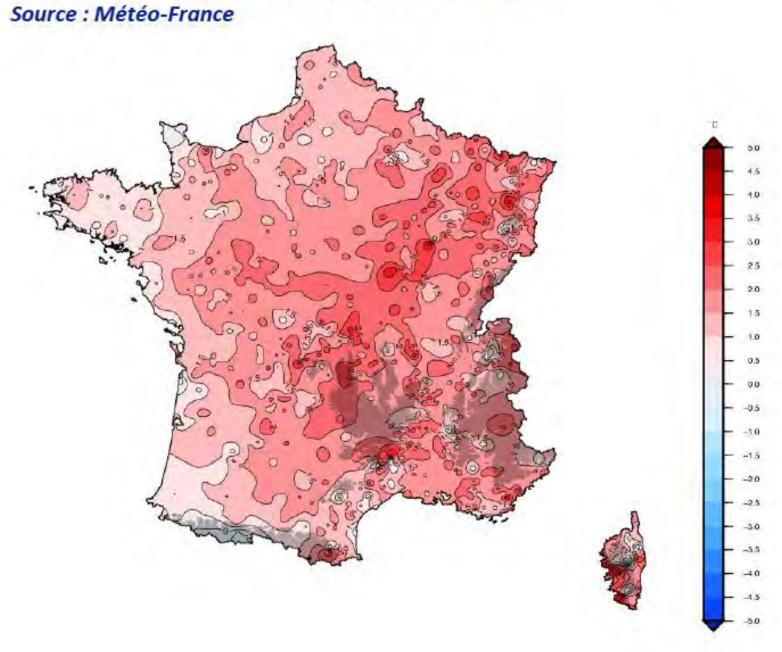
Evolution de la fréquentation globale (juillet/août/septembre)





Le niveau de fréquentation touristique global de la saison est jugé supérieur à celui de l'an passé par près de la moitié des répondants. Les hausses se concentrent essentiellement dans le Nord et l'Ouest du territoire. A l'inverse, dans le Sud-Ouest et sur le pourtour méditerranéen, la baisse est bien présente.

Ecart à la moyenne saisonnière de référence 1981-2010 de la température moyenne pour l'été 2019













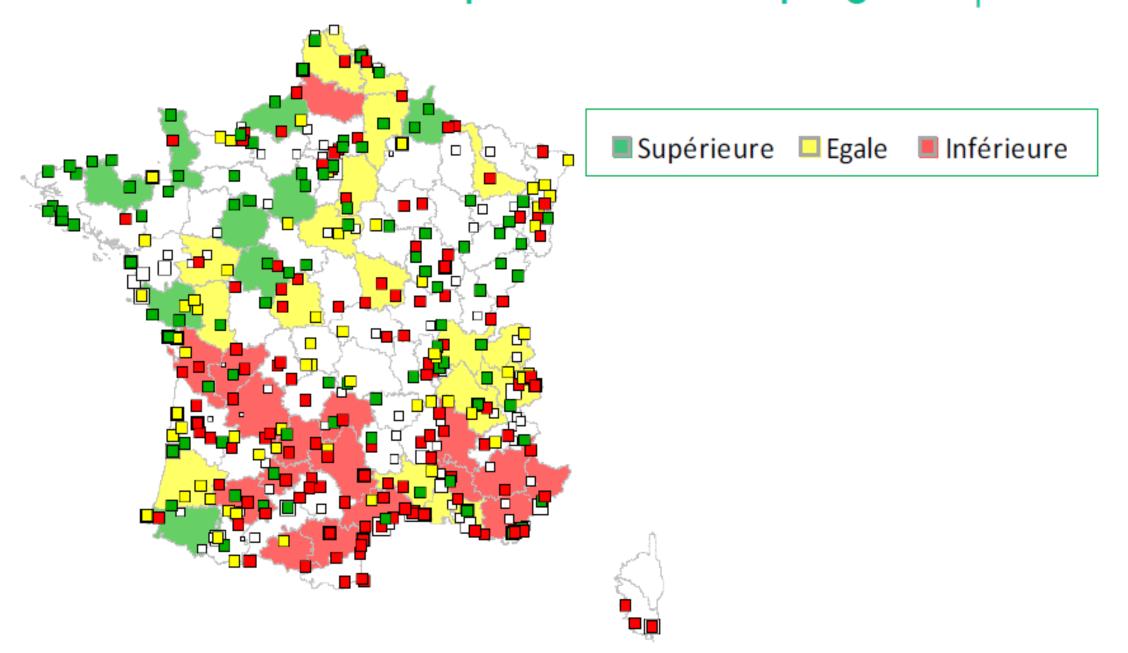
Fréquentation étrangère : recettes des clientèles étrangères ont progressé de 5,4 % en juillet et de 3,3 % en août (soit + 1 milliard / 2018)

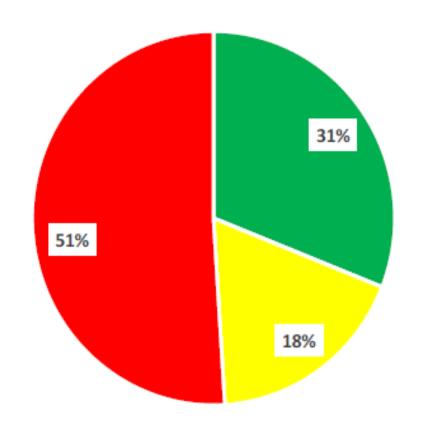
1 structure sur 2 indique la diminution de la fréquentation britannique cet été La clientèle allemande de stable à en hausse

Poursuite remarquable de la hausse des fréquentations espagnole, italienne, belge. L'évolution des fréquentations néerlandaises et suisse sont plus contrastées.

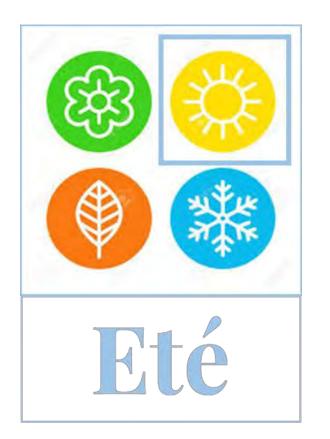
Podium des nationalités té National avec Paris National sans Paris

Avis sur le niveau de fréquentation touristique global | Juillet

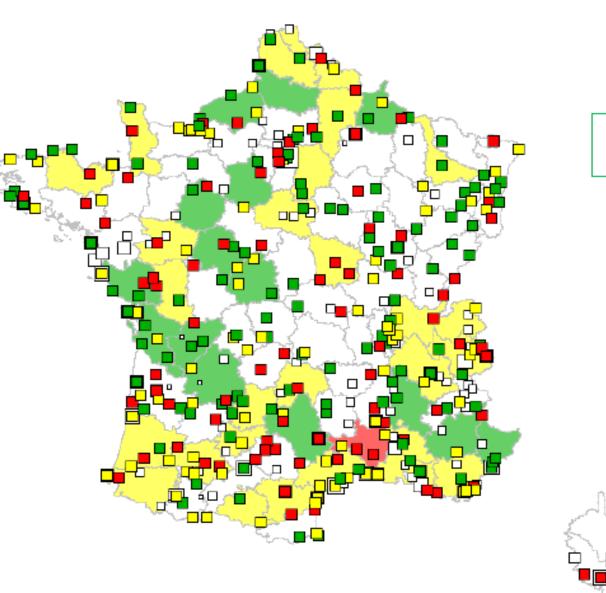


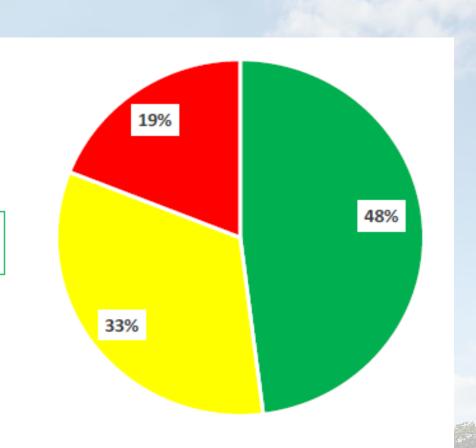




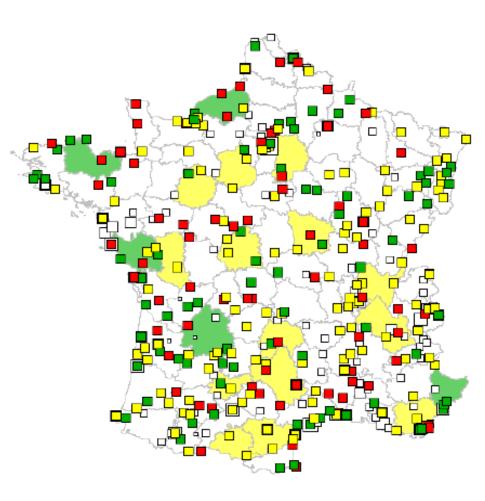


Évolution de la fréquentation globale | Août

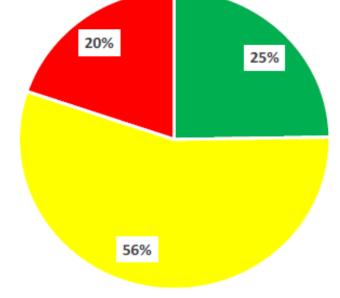




Évolution de la fréquentation globale | 1ère quinzaine de septembre



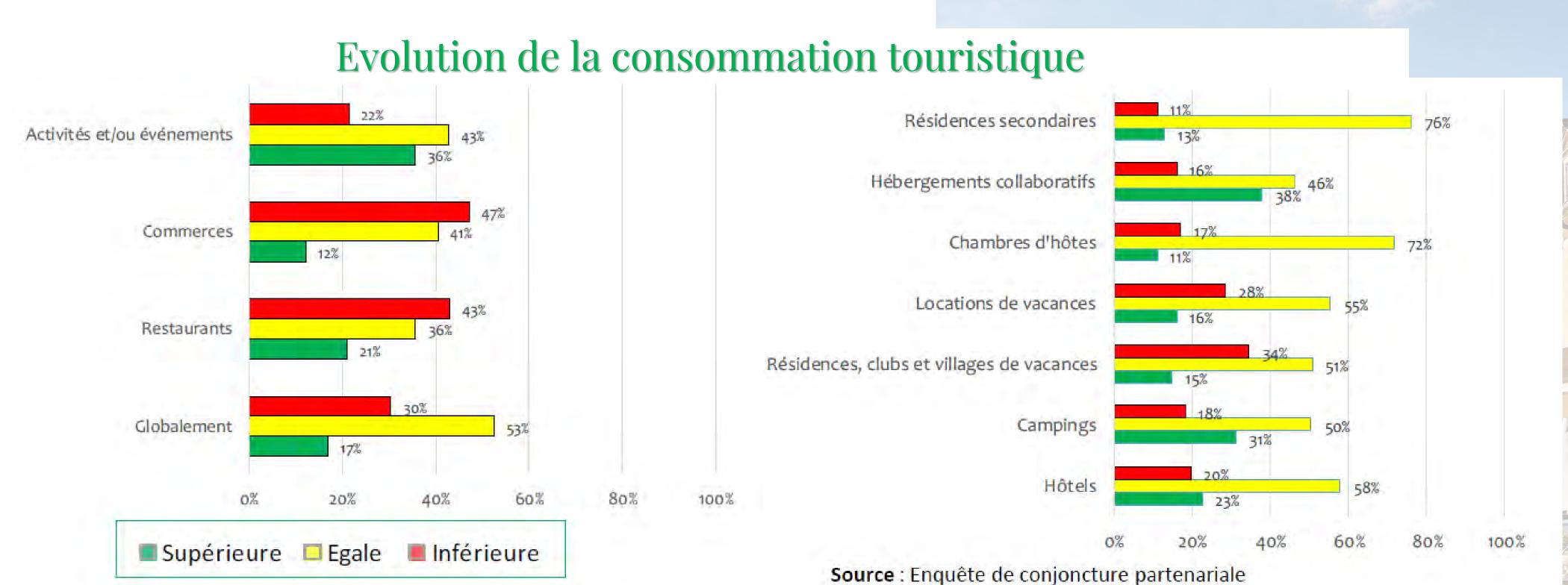




■ Supérieure □ Egale ■ Inférieure

Fréquentation jugée meilleure que l'an passé en août et stable en septembre





Des dépenses contraintes dans la restauration et les commerces mais en progression pour les activités comme les visites de sites et l'évènementiel.

Pour l'hébergement, la plus forte croissance concerne l'hébergement collaboratif particulièrement en proximité. On note une hausse de 3,3 % des nuitées hôtelières au global entre avril et juillet 2019 / 2018 et une satisfaction générale des responsables d'établissements de plein air des régions nord de France (Bretagne 70%)

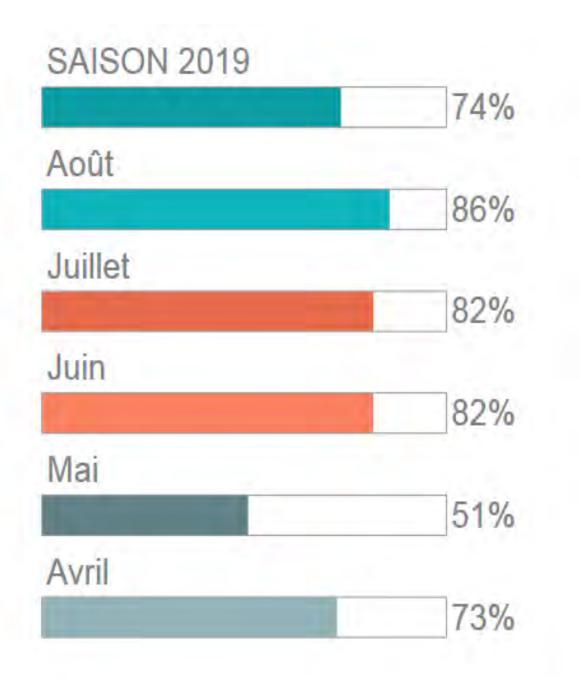
La satisfaction des pros en Bretagne? Morbihan?



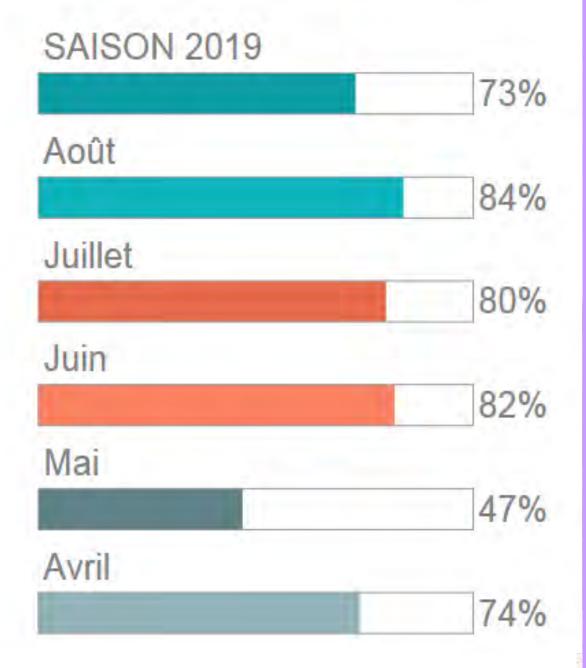
LA SATISFACTION DES PROFESSIONNELS











63 % << RAPPEL SAISON 2018 >> 66 %

LES CLIENTELES

Sensiblement les mêmes que les années précédentes le française prédomine notamment en proyenance du Grand-

La clientèle française prédomine notamment en provenance du Grand-Ouest. On note un regain de vitalité des clientèles parisiennes et une légère augmentation des clientèles du sud La clientèle étrangère, on note le recul des britanniques et la recrudescence des Allemands, des Belges et des Suisses

< Au global sur la saison >

Une bonne à très bonne saison malgré les effets de calendrier et les aléas météos frais et pluvieux au printemps et début août puis caniculaires en juillet qui ont favorisé quelques départs de dernière minute sans toutefois être déterminants. Juillet et la 2^{nde} quinzaine d'août ont été davantage plébiscités pour leur prix plus avantageux et la moindre affluence 3 pros sur 4 se disent satisfaits du cru 2019 (2 sur 3 en 2018).

< Printemps >

Les vacances et WE de Pâques, de l'Ascension et de la Pentecôte sauvent le printemps!

< Juillet >

Dans le Morbihan, la fréquentation est déclarée en par la majorité des pros et 52 % déclarent un CA en mais des dépenses et négociations de prix

< Août >

La satisfaction des gestionnaires de loisirs est supérieure (90%) à celle des hébergeurs (83%). L'hôtellerie enregistre le meilleur niveau de fréquentation parmi les hébergements, avec 92% de satisfaits. Le chiffre d'affaires est stable ou en pour ¾ des interrogés.

< Septembre > les résultats s'annoncent très bons

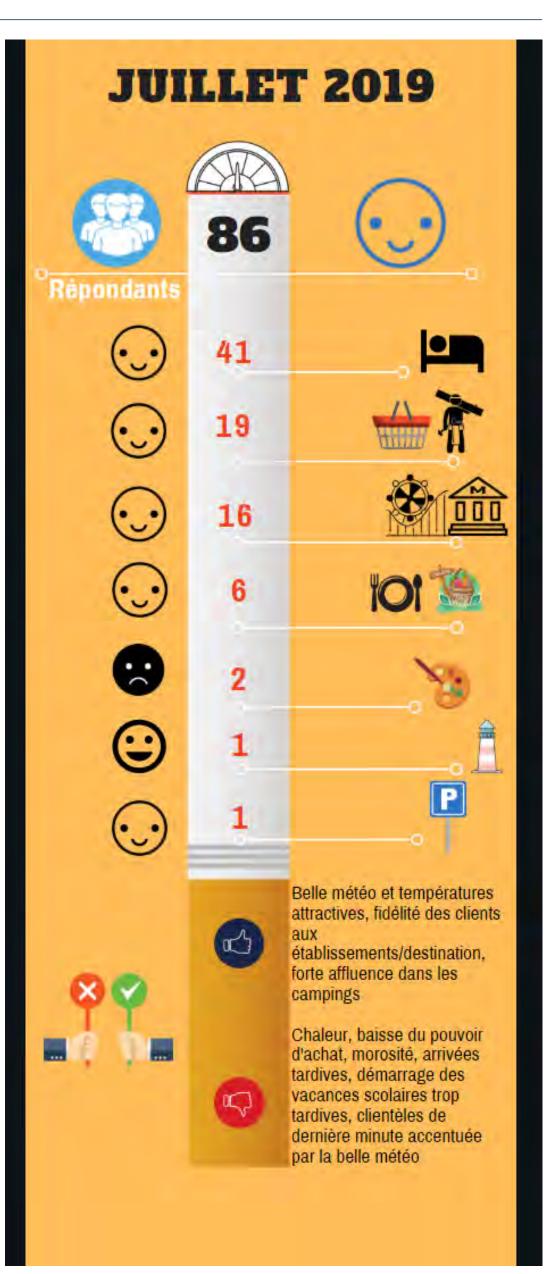
I

La satisfaction des pros en Baie de Quiberon



LA SATISFACTION DES PROFESSIONNELS DE LA BAIE DE QUIBERON









Les chiffres de l'été dans les OT

JUILLET & AOUT 2019



LA FRÉQUENTATION DES BUREAUX / OT

Comportement des clientèles :

- >>> Evolution des clientèles : d'appels téléphoniques et usage internet mobile
- >>> Emergence de clientèles très renseignées à leur arrivée qui ont déjà fait un programme et viennent acheter leurs billets
- >>> Des clientèles qui circulent d'un OT à l'autre. Elles ont intégré l'OT unique, trouve cela pratique pour les éditions papier, le niveau d'information élargi, les réservations des visites

Nombre de visiteurs ayant franchi les portes des OT cet été (juillet-août)

= > 223 600 visiteurs

Evolution n-1 = +3%

Contacts
Guichets=>
51 266 demandes

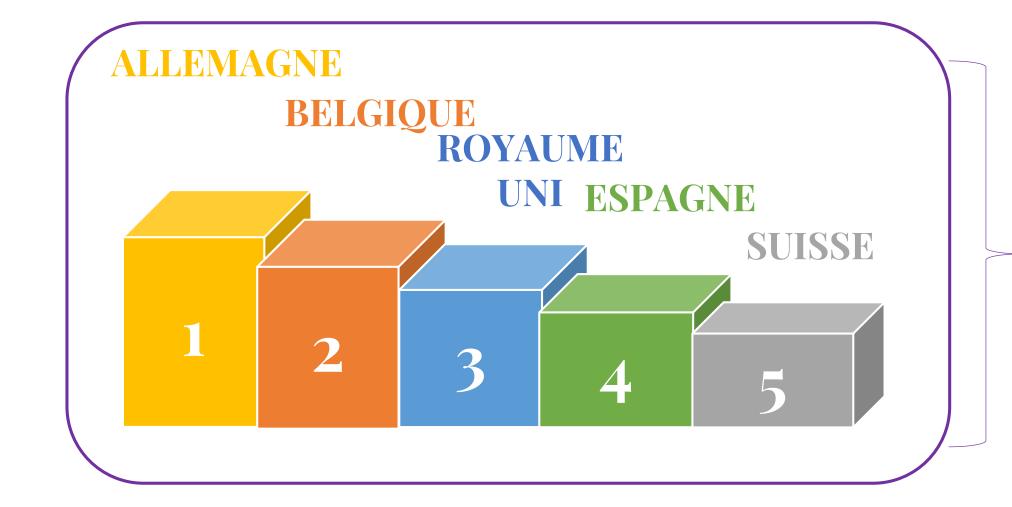
Contacts
Distance =>
5 066 demandes

Le détail des accueils			
Quiberon	63 781	29 % - 7	
Etel	31 828	14 % - 🗷	
Auray	27 678	12 % - 🗷	
Locmariaquer	26 360	12 % - 🗷	
La Trinité-sur-	25 010	11 % - 🗷	
Mer			
Erdeven	15 684	7 % - Ľ	
St Pierre	14 024	6 % - Ľ	
Quiberon			
Plouharnel	10 256	5 % - 7	
Belz	4 948	2 % - 🗷	
Ste Anne d'Auray	3 664	2 % - 🗷	
Pluvigner	365	L	

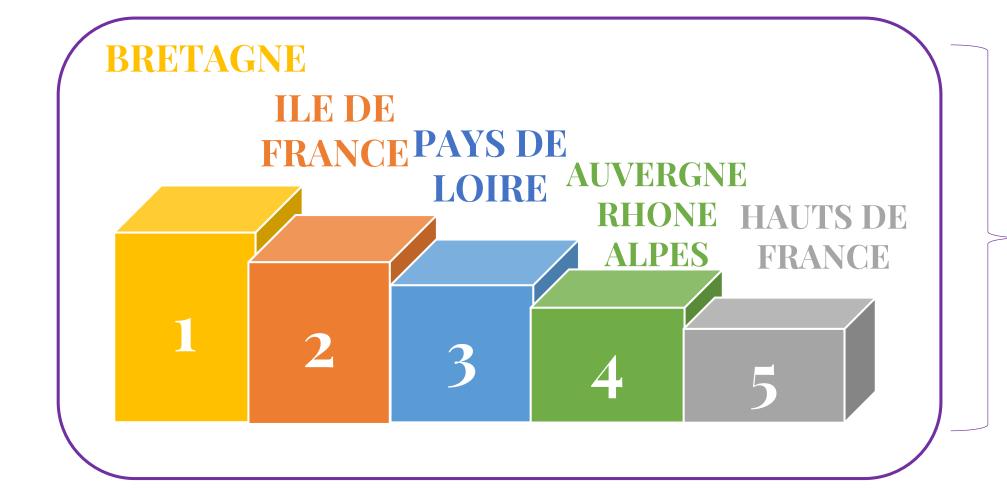
ORIGINE DES CLIENTELES

11% Etrangers

89 % Français



Représentent **79** % de nos clientèles étrangères



Représentent **68** % de nos clientèles totales

THEMATIQUES Plans Croisière **22** % 10 % Concerts / Spectacl es 8 % Rando pédestre Divers 8% 6 % Vélo / VTT 5 % **Transport** Crois. 5 % fluviales 4 %

LES VENTES DANS LES BUREAUX / OT

	Eté 2019	Evolution %
AURAY	41 900 €	+ 52,5 %
BELZ	4 500 €	+ 34,8 %
ERDEVEN	41 000 €	+ 1,9 %
ETEL	118 000 €	+ 19,2 %
LA TRINITE SUR MER	42 200 €	- 0,5 %
LOCMARIAQUER	23 800 €	+ 8,2 %
PLOUHARNEL	43 700 €	+ 13,6 %
PLUVIGNER	440 €	
QUIBERON	125 500 €	- 13,5 %
ST PIERRE QUIBERON	43 200 €	- 14,7 %
STE ANNE D'AURAY	6 200 €	+ 11,9 %
Totaux:	490 440 €	+ 3,4 %

POIDS
PAR
SECTEUR:

Terres d'Auray	9,9 %
Ria & Grand Site	33,4 %
Baie et Golfe	13,4 %
Presqu'ile & Iles	43,3 %

REPARTITION PAR SECTEUR D'ACTIVITES

	CA été 2019	Evolution
Compagnies maritimes & visite des îles	410 000 €	+ 4,5 %
Parcs animaliers	3 460 €	- 8,5 %
Billetteries Loisirs	12 300 €	- 22,9 %
Visites chantiers ostréicoles et initiations pêche à pied	5 200 €	+ 27 %
Visites guidées OTI	4 230 €	+ 7 %
SNCF	20 800 €	+ 25 %
Détour d'Art	2 900 €	+ 110 %
Animations/spectacles	21 600 €	- 27 %
Boutique et autres	8800€	+ 160 %

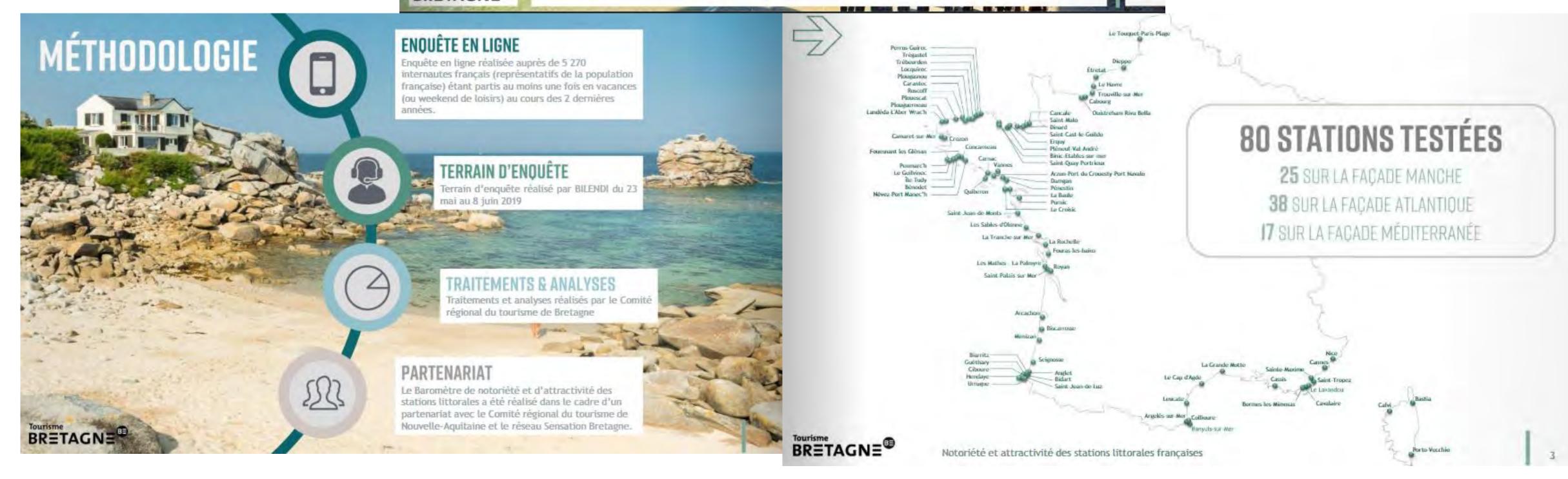


Enquête « Notoriété et Attractivité des Stations littorales françaises »

SEPTEMBRE 2019







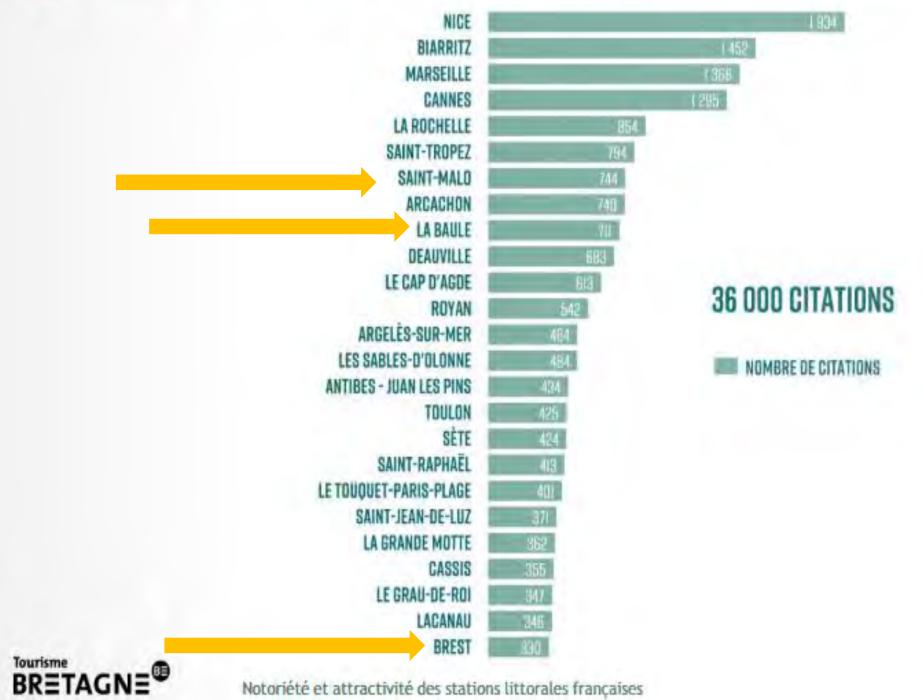


PARTIE 1: NOTORIÉTÉ SPONTANÉE

Juin 2019



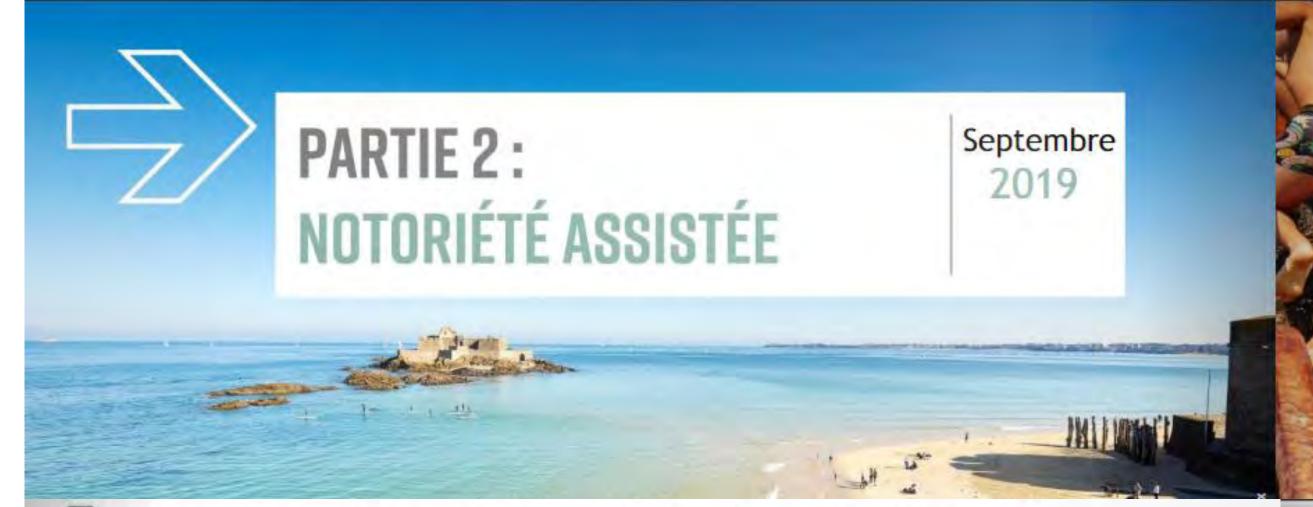
Classement des 25 stations les plus citées



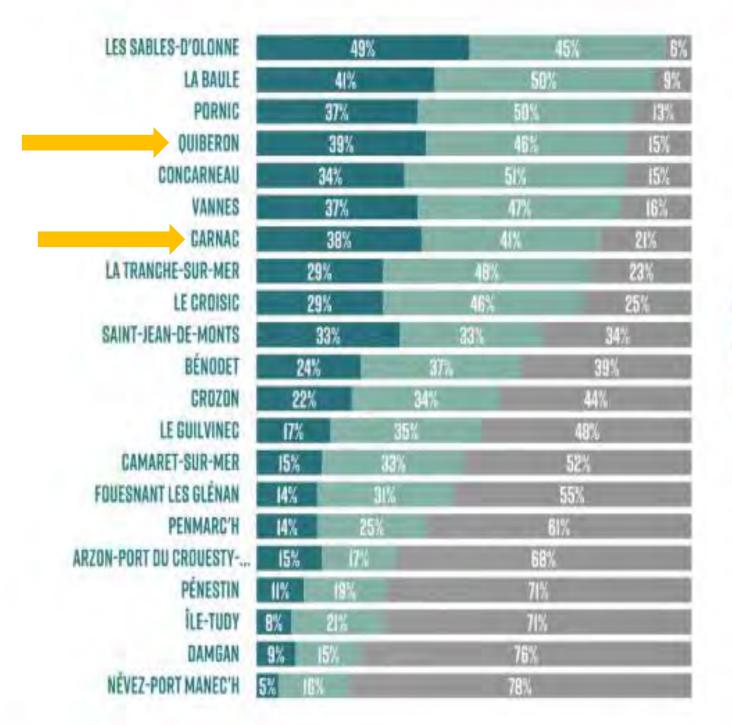
OÙ PEUT-ON PASSER DES VACANCES EN BORD DE MER EN FRANCE? CITEZ-NOUS 10 COMMUNES FRANÇAISES QUI VOUS VIENNENT SPONTANÉMENT À L'ESPRIT À L'ÉVOCATION DE CETTE QUESTION.

Classement des 100 stations les plus citées

1 Nice (37%)	26 - Frêjus (6%)	51 Île de Noirmoutier (3%)	76 - Gruissan (2%)
2 Biarritz (28%)	27 - Palavas-les-Flots (6%)	52 - Leucate (3%)	77 · Granville (2%)
3 Marseille (26%)	28 - Montpellier (6%)	53 - Le Lavandou (3%)	76 - Concerneou (2%)
4 Cannes (25%)	29 - L'île de Ré (6%)	54 Valras (3%)	79 - Anglet (2%)
5 La Rochelle (16%)	30 - Hyères (6%)	25 - Carrier (35)	80 - Béredet (2X)
6 - Saint-Tropez (15%)	31 - L'île d'Oléron (5%)	56 Trouville-sur-Mer (3%)	81 - Le Tréport (2%)
7 - Source Hodo (1482)	32 - Menton (5%)	57 - Dunkerque (3%)	82 Pornichet (2%)
8 - Arcachon (14%)	33 - Berck (5%)	58 - Saint-Cyprien (3%)	43 - Lorient (21)
2 La Baule (13%)	34 Saint-Jean de Monts (5%)	59 - Saint-Gilles-Croix-de-Vie (3%)	84 - Calais (2%)
10 Deauville (13%)	35 - Collioure (5%)	60 - Sanary-sur-Mer (3%)	85 Cavalaire (2%)
11 - Le Cap d'Agde (12%)	36 - Pornic (5%)	61 Mimizan (3%)	86 - Vias (2%)
12 - Royan (10%)	37 Perpignan (5%)	62 Monaco (3%)	A7 - Cancale (2%)
3 - Argelès-sur-Mer (9%)	lid - Quite- on (TR)	63 - Le Barcarès (3%)	88 - Le Croisic (2%)
4 Les Sables-d'Olonne (9%)	39 - Bordeaux (4%)	s-f - Dinard (33)	89 - Carnon (2%)
5 - Antibes - Juan les Pins (8%)	40 Narbonne (4%)	65 - Varmer (28)	90 - Beile Re-en-Mer (ES)
6 Toulon (8%)	41 Biscarrosse (4%)	56 - Perros Calino (35)	91 Six-Fours-les-Plages (1%)
7 - Sète (8%)	42 - Canet en Roussillon (4%)	67 La Tranche sur-Mer (3%)	92 - Ouistreham Riva Bella (1%)
8 - Saint-Raphaël (8%)	43 - Bandol (4%)	68 - Honfleur (3%)	73 - Douarnense (15)
9 - Le Touquet Paris Plage (8%)	44 - Hossegor (4%)	69 - Ajaccio (3%)	94 Porto-Vecchio (1%)
0 Saint Jean-de-Luz (7%)	45 - Dieppe (4%)	70 - Cap-Ferret (3%)	95 Cherbourg (1%)
21 La Grande Motte (7%)	46 - La Ciotat (4%)	71 - Marseillan (2%)	96 - Calvi (1%)
12 Cassis (7%)	47 - Étretat (4%)	72 - Le Havre (2%)	97 - Bidart (1%)
3 Le Grau-de-Roi (7%)	48 - Hendaye (4%)	73 - Les Saintes-Maries-de-la-Mer (2%)	98 Bormes-les-Mimosas (1%)
24 Lacanau (7%)	49 - Sainte-Maxime (3%)	74 - Bayonne (2%)	99 - Banyuls-sur-Mer (1%)
Fi Brest (AT)	50 - Cabourg (3%)	75 - Capbreton (2%)	100 - Saint-Nazaire (1%)
		The state of the s	and the same of th



Notoriété des stations de la façade Atlantique

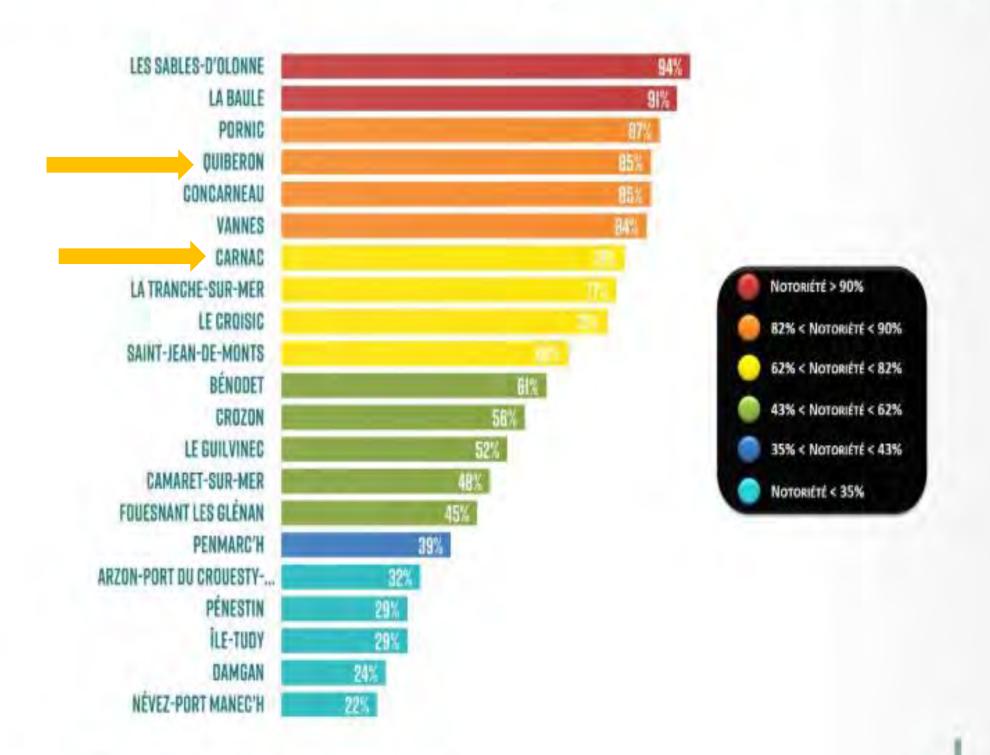


CONNUE, DÉJÀ VISITÉE
CONNUE, JUSTE DE NOM
JAMAIS ENTENDU PARLER

Notoriété des stations de la façade Atlantique nord

« MERCI DE NOUS INDIQUER SI VOUS CONNAISSEZ CES STATIONS BALNÉAIRES »

MESURE DE LA NOTORIÉTÉ







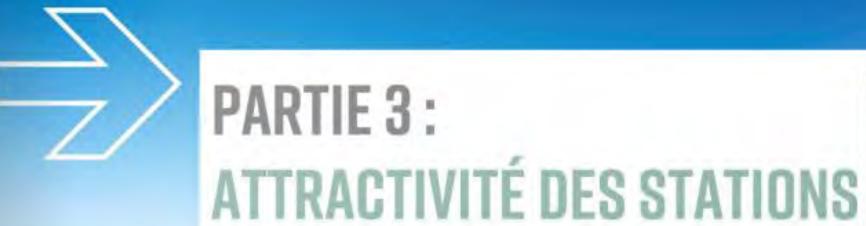
Classement des 80 stations testées

Notoriété et attractivité des stations littorales françaises

BRETAGNE®

1 - Cannes (98%)	21 - Pornic (87%)	6 41 - Cancale (74%)	61 - Ciboure (41%)
2 - Nice (98%)	22 - Sainte-Maxime (87%)	42 - Mimizan (73%)	62 - Plouescat (40%)
3 - Saint-Tropez (98%)	23 - Royan (86%)	43 - Leucate (72%)	63 - Penmarch (39%)
4 - Saint-Malo (98%)	24 - Étretat (86%)	(70%) 44 - Roscoff (70%)	64 - Fouras-les-bains (39%)
5 - La Rochelle (97%)	25 - Le Lavandou (85%)	45 - Anglet (70%)	65 - Trébeurden (37%)
6 - Biarritz (97%)	26 - Calvi (85%)	46 - Cavalaire (69%)	66 - Saint-Quay-Portrieux (36%)
7 - Le Havre (96%)	27 - Quiberon (85%)	47 - Saint-Jean-de-Monts (66%)	67 - Erquy (35%)
8 - Arcachon (96%)	28 - Concarneau (85%)	(63%) 48 - Tregastel (63%)	68 - Urrugne (34%)
9 - Le Cap d'Agde (95%)	29 - Vannes (84%)	9 49 - Bénodet (61%)	69 - Plougasnou (34%)
10 - Bastia (95%)	30 - Dinard (83%)	50 - Ouistreham Riva Bella (57%)	0 70 - Carantec (32%)
11 - Les Sables-d'Olonne (94%)	31 - Collioure (83%)	51 - Crozon (56%)	71 - Arzon-Port du Crouesty-Port Navalo (
12 - La Grande Motte (93%)	32 - Trouville-sur-Mer (81%)	52 - Les Mathes - La Palmyre (55%)	72 - Locquirec (31%)
13 - Saint-Jean-de-Luz (93%)	33 - Cabourg (81%)	53 - Le Guitvinec (52%)	73 - Binic-Etables-sur-mer (30%)
14 - Cassis (91%)	34 - Bormes-les-Mimosas (81%)	54 - Bidart (51%)	9 74 - Saint-Cast-le-Guildo (30%)
15 - La Baule (91%)	35 - Hendaye (80%)	55 - Guéthary (49%)	9 75 - Pénestin (29%)
16 - Argelès-sur-Mer (91%)	9 36 - Carnac (79%)	56 - Seignosse (48%)	9 76 - Île-Tudy (29%)
17 - Porto-Vecchio (91%)	37 - La Tranche-sur-Mer (77%)	S7 - Camaret sur-Mer (48%)	77 – Pléneuf-Val-André (27%)
18 - Le Touquet-Paris-Plage (91%)	38 - Banyuls-sur-Mer (76%)	58 - Saint-Palais-sur-Mer (47%)	🥮 78 - Darregan (24%)
19 - Biscarrosse (89%)	39 - Le Croisic (75%)	59 Fouesnant les Glénan (45%)	9 79 - Névez-Port Manec'h (22%)
20 - Dieppe (88%)	40 - Perros-Guirec (74%)	60 - Plouguernéau (45%)	80 - Landeda-L'Aber Wrac'n (22%)

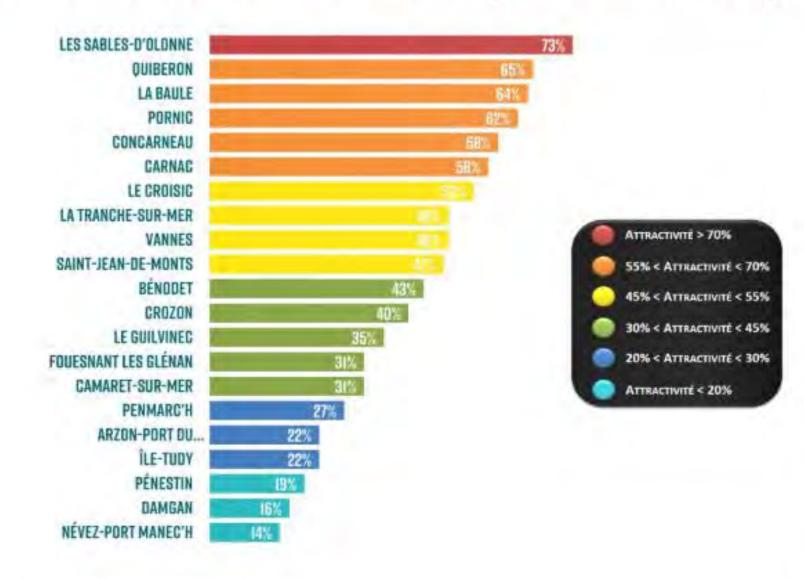




Septembre 2019



Attractivité des stations de la façade Atlantique nord







SAINT-JEAN-DE-MONTS

LES SABLES-D'OLONNE

BISCARROSSE

LE CAP D'AGDE PERROS-GUIREC

SAINT-TROPEZ

DONIFACIO

21^{ème} PLACE



Les enseignements de l'enquête (dernières enquêtes 2008, 2011, 2017)

Indépendamment du positionnement correct de Quiberon et de Carnac dans le classement des stations, leur notoriété est en léger recul notamment auprès des jeunes (19 - 35 ans),

La feuille de route 2020 de l'Office de Tourisme



Évaluer / creuser la notoriété et l'image de la Destination

EN 2020 & EN 2026 (DÉBUT ET FIN DE MANDAT)



Campagne d'affichage 2020

VERS UNE CAMPAGNE INTÉGRÉE POUR 2020

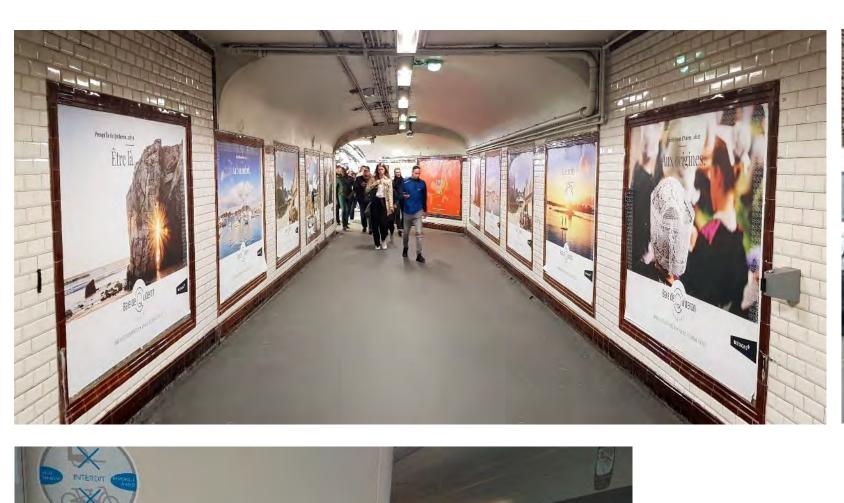


RETOUR SUR LA CAMPAGNE DE COMMUNICATION 2019



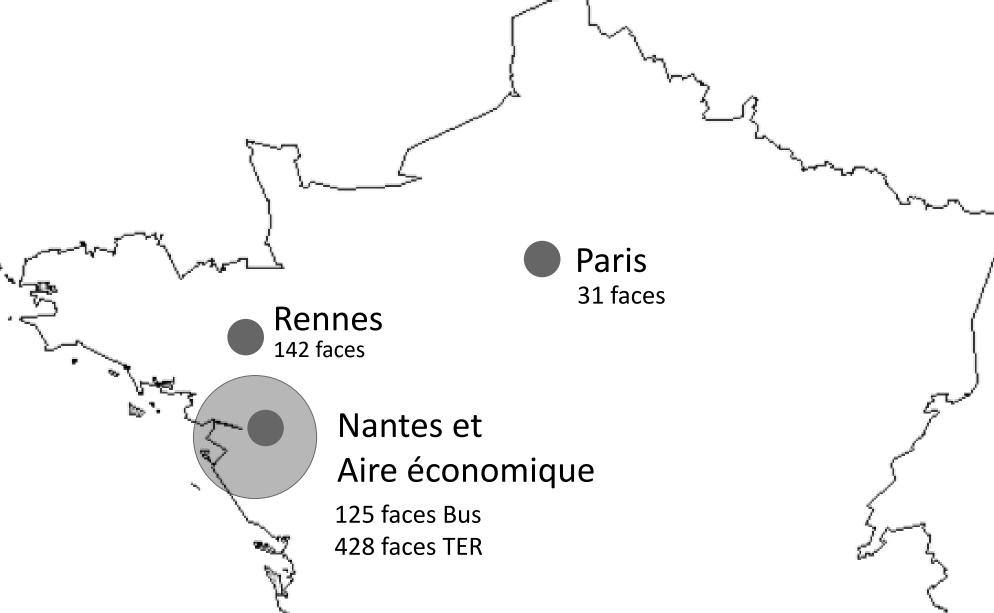


RETOUR SUR LA CAMPAGNE D'AFFICHAGE TRANSPORTS - 8 mai au 4 juin 2019









RÉSULTATS

- 726 présences
- 3 semaines de visibilité en plus au total sur le réseaux nantais.
 Semaine 19 en plus dans le bus à Nantes
 Semaine 20 et 21 en plus dans le TER
- Audience totale estimée :

2 421 236

- Audience Rennes :
 Bus > 2 semaines 450 082
- Audience Nantes :

TER > 4 semaines : 824 184 Bus > 3 semaines : 725 760

- Audience Paris :

Metro : 2 semaines + 2 semaines :

421 210

CAMPAGNE DIGITALE YOUTUBE, FACEBOOK et INSTAGRAM- 8 mai au 30 juin 2019





Baie de Quiberon 0:46

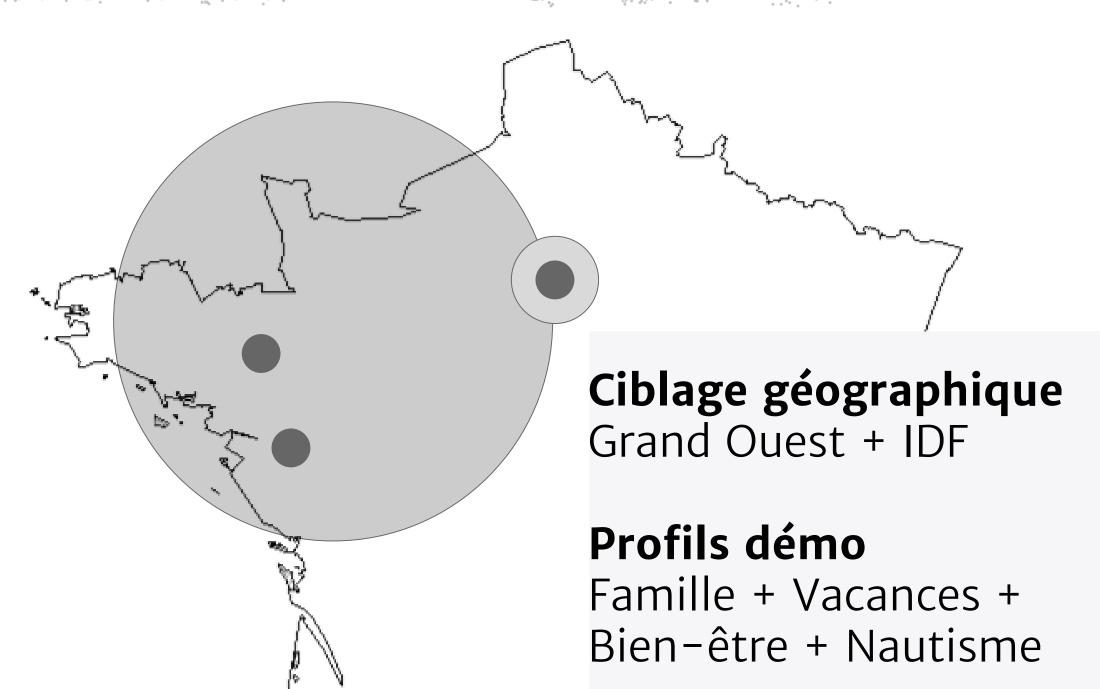


Prendre le large en Baie de Quiberon La Sublime

Lâcher prise en Baie de Vivre intensément en Baie de Quiberon La Sublime Quiberon La Sublime



S'émerveiller en Baie de Quiberon La Sublime



RÉSULTATS

4 vidéos sur 2 réseaux distincts

Vues de vidéos :

YouTube
247 179 Vues de vidéo
(50 % de la vidéo)

Facebook & Instagram
597 352 Vues de vidéo
(3 sec.)
173 062 Vue de vidéo
(10 sec.)

POUR 2020 – DONNER LE TON DE LA SAISON!

1: L'affichage transports urbains

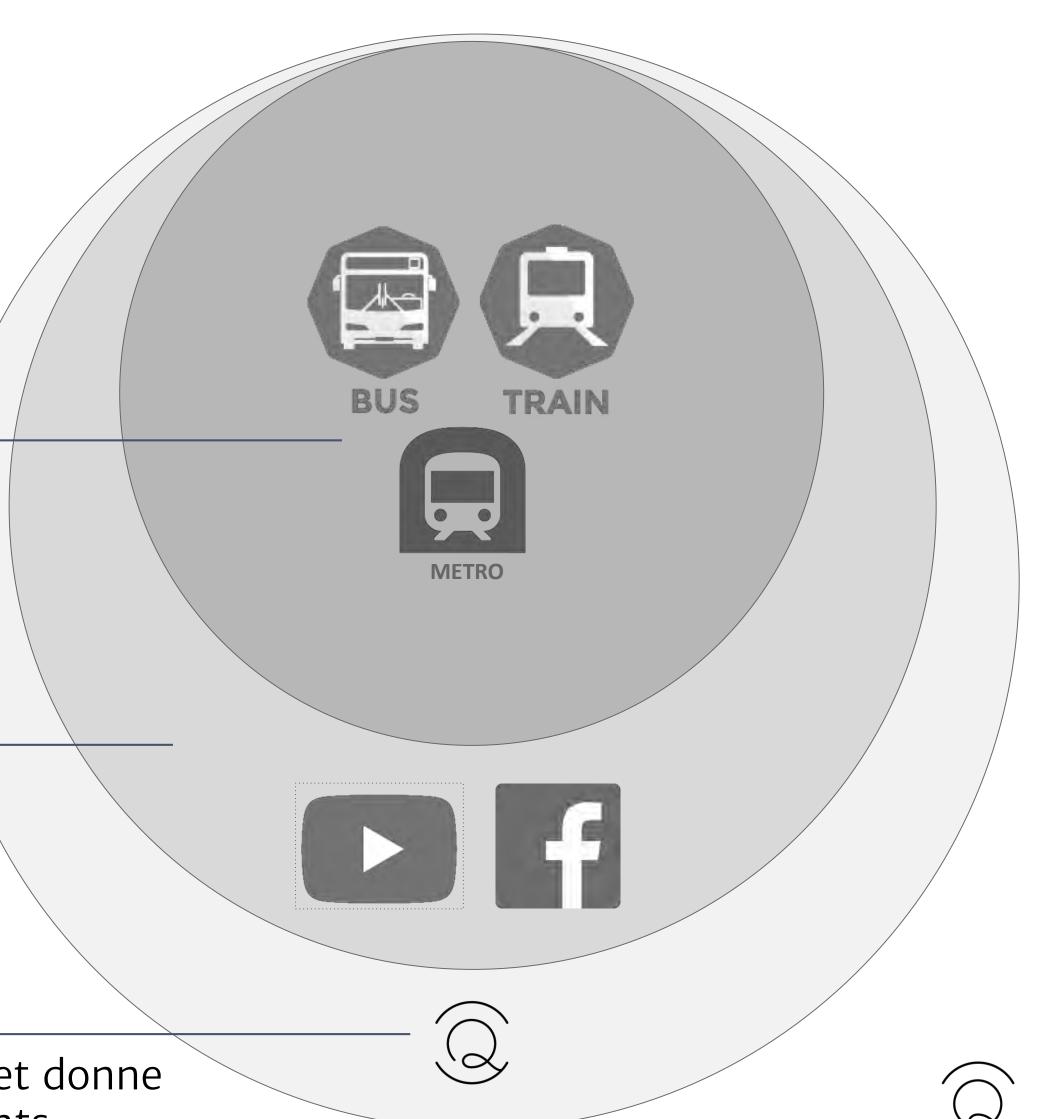
Une présence renforcée sur Paris au printemps.

2 : Le relais digital

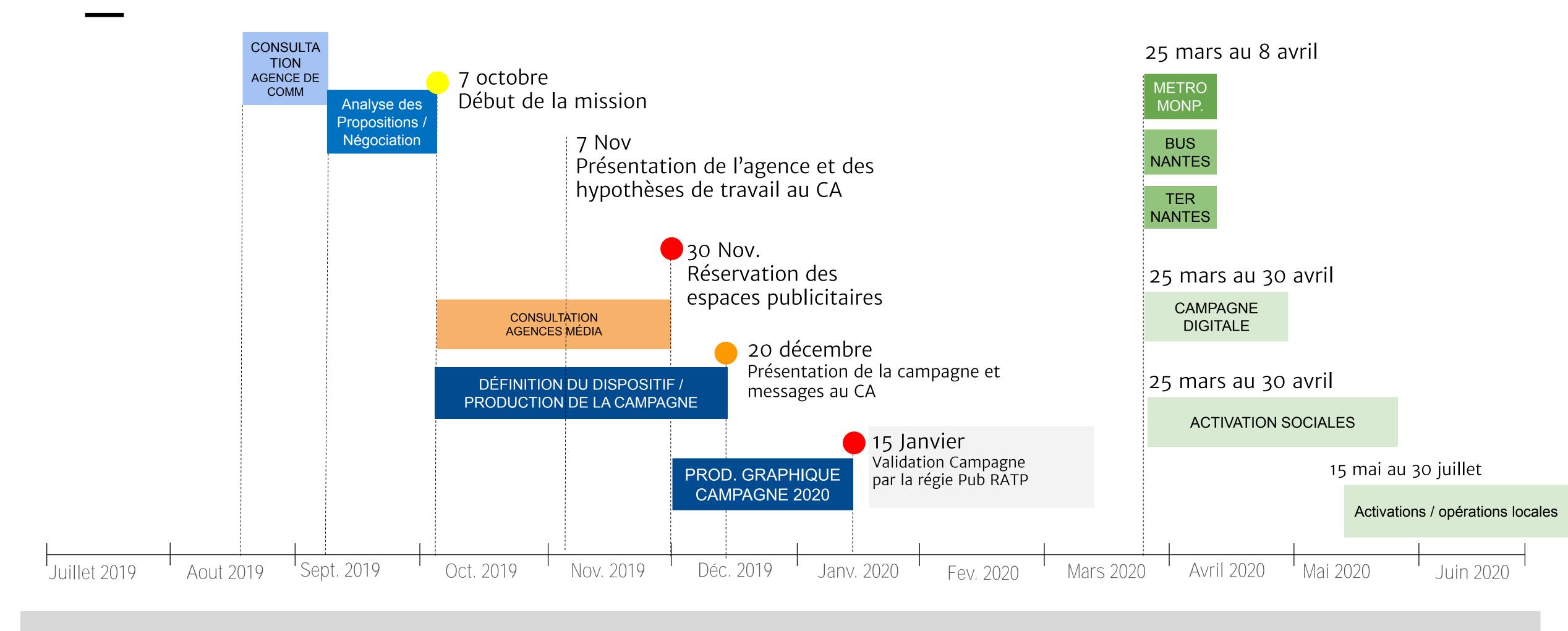
Une campagne intégrée et des messages qui se répondent hors et sur le territoire.

3: La continuité locale

En Baie de Quiberon, la campagne vit pendant l'été et donne le ton de la saison auprès des visiteurs et des résidents.



PLANNING DE LA CAMPAGNE 2020







www.baiedequiberon.bzh



DEPUIS LA SORTIE DU SITE - 10 mai 2019

- Campagnes de référencement payant Google Ads Soutien du trafic web en lien avec des recherches :
 - Sur les destinations
 - Sur l'offre touristique « Où manger » / « Où dormir » / « À voir, à faire »
 - La météo, les marées, les webcams
- Intégration complète des langues EN (juillet) et DE (sept)
- Préparation du déploiement du moteur de réservation Elloha
- Plan d'évolution du site



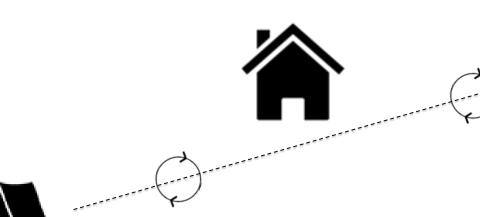
EVOLUTION WEB 2020

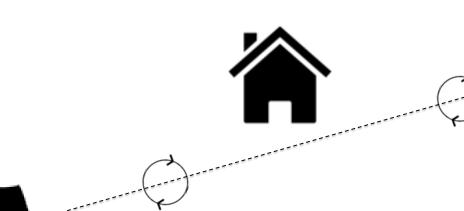
CONTENU

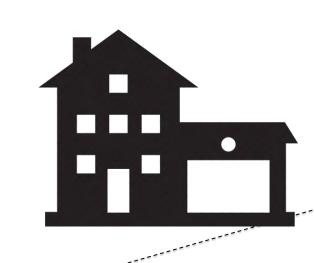
- > Audit des nouvelles pages éditoriales à créer (150 environ actuellement)
- Nouvelles traductions du site à intégrer (ES NL IT)
- Mise à jour des 1085 fiches partenaires et 782 pages agendas

DESIGN / FONCTIONNALITÉS

- > Ergonomie
 - Accès aux langues
 - Agenda
 - Boutons d'action
 - Contacts Offices de Tourisme
- Collecte et gestion des contacts
- Intégration Elloha











- > Audit en cours et premières pistes pour un meilleur référencement
- Liens entrants à optimiser : Si vous avez des liens sur vos sites c'est le bon moment pour une mise à jour!
- Optimisation du contenus (balises / images)
- > .fr à connecter



ELLOHA C'EST QUOI?

Un outil pour vous aider à mieux vendre votre activité sur Internet, et 0% de commission sur vos ventes

Une solution web adaptée à tous les types d'offre touristique et de loisirs

Un accompagnement adapté à votre activité de la part de l'Office de Tourisme et de Morbihan Tourisme



COMMENT LA SOLUTION SERA ELLE RENDUE ACCESSIBLE AUPRÈS DES PARTENAIRES PREMIUM?

>> Décembre 2019 à mars 2020

En mode test avec 30 partenaires Premium hébergements et loisirs. Des partenaires que nous choisissons et qui embarquent avec nous dans une démarche d'expérimentation.

>> À partir de mars

Si l'expérience est concluante, nous ouvrons plus largement l'accès à la réservation en ligne pour les partenaires Premium.





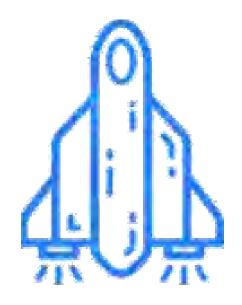
CE QUE NOUS PROPOSONS À NOS PARTENAIRES PREMIUM



Startup

Votre planning unique Votre moteur de réservation Votre application mobile de gestion

19€ par mois



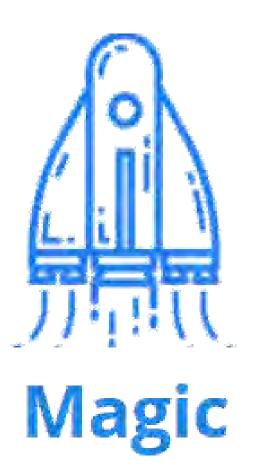
Connect

Toute l'offre Startup, plus :



Votre connexion multi-canal Vendez des cartes-cadeaux Générez simplement vos factures

39€ par mois



Toute l'offre Connect, plus :

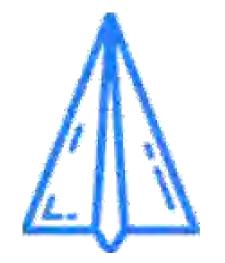
Créez votre site internet en 2 mn Constituez votre fichier client Acceptez vos cartes-cadeau en ligne Choisissez parmi plus de 40 modèles







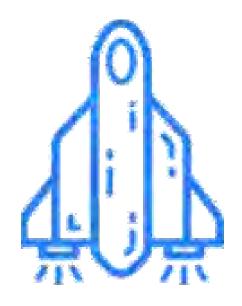
CE QUE NOUS PROPOSONS À NOS PARTENAIRES PREMIUM



Startup

Votre planning unique Votre moteur de réservation Votre application mobile de gestion

INCLUS
dans le partenariat
Premium
Baie de Quiberon



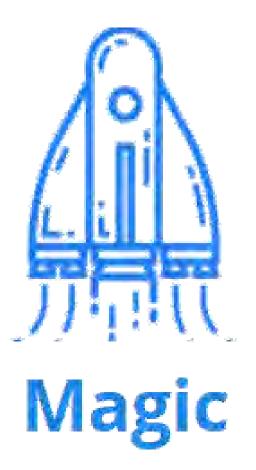
Connect

Toute l'offre Startup, plus :



Votre connexion multi-canal Vendez des cartes-cadeaux Générez simplement vos factures

39€ par mois



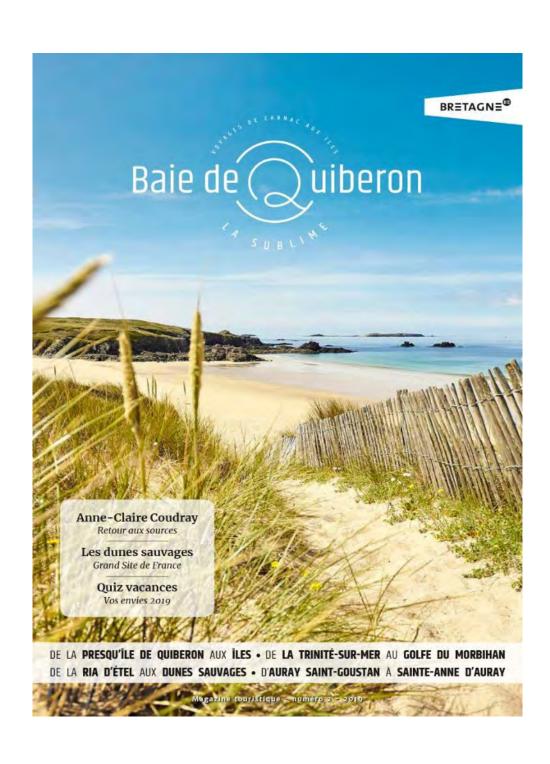
Toute l'offre Connect, plus :

Créez votre site internet en 2 mn Constituez votre fichier client Acceptez vos cartes-cadeau en ligne Choisissez parmi plus de 40 modèles









Collection Print 2020

Des outils pour promouvoir

- notre destination touristique
- les professionnels partenaires de l'office de tourisme

Des outils pour accueillir, conseiller, orienter









Guide Gourmand
Restaurants | Producteurs locaux | Les marchés



Guide Loisirs

Nautisme | Les îles | Loisirs |
Découvertes culturelles | Bien-être | Sort



Partenariats 2020



L'office de tourisme au service des acteurs touristiques





PROMOTEUR
DE LA DESTINATION

PRESCRIPTEUR DE L'OFFRE TOURISTIQUE

UNE MISE EN VISIBILITE DE VOTRE OFFRE TOURISTIQUE

>> Un socle de services pour optimiser votre communication et votre visibilité

- Promotion de votre activité dans nos éditions thématiques et sur le site www.baiedequiberon.bzh
- De la visibilité ajoutée par l'achat d'espaces publicitaires print et web
- Diffusion de votre documentation dans un ou plusieurs offices
- Mise en ligne de vos disponibilités en locatif et en chambre d'hôtes
- Saisie de vos informations sur la base de données touristiques départementale

>> L'Offre Premium & Grands Comptes : des services ajoutés

- Diffusion de votre documentation dans les offices d'un secteur géographique (Premium), dans tous les offices (Grands Comptes)
- Une meilleure visibilité dans nos éditions (photo, texte)
- Commercialisation de vos offres culturelles et de loisirs via le service billetterie de l'office de tourisme
- Achat d'espaces publicitaires dans nos éditions à tarif préférentiel
- Newsletter Pro: communication de vos offres aux partenaires
- Deux distributions de nos éditions (printemps et été) > hébergeurs
- L'accès à la plateforme ELLOHA

LE PROFESSIONNEL : UN MAILLON ESSENTIEL A LA QUALITE DE L'ACCUEIL

>> Des outils utiles pour améliorer l'accueil des visiteurs

- Mise à disposition de nos documentations pour votre clientèle
- Diffusion de la Newsletter Animations auprès de vos clientèles
- Un Eductour annuel pour mieux connaitre et promouvoir l'offre locale
- Une journée d'échange de documentation organisée par Morbihan Tourisme

LE COLLECTIF: UNE COMPOSANTE STIMULANTE QUI CREE DU LIEN

>> Des moments d'échange et de partage

- Des rendez-vous réservés aux professionnels : réunions de secteur, réunions thématiques, ateliers numériques
- Des ateliers de réflexion participatifs autour d'un thème ou d'une filière (schéma d'accueil, petits-déjeuners de l'OT...)
- Des Newsletters Pro intégrant des baromètres de satisfaction par secteur d'activité

DES OUTILS ET UN ACCOMPAGNEMENT VERS L'EXCELLENCE

>> Nouveaux services 2020

- >> Accès gratuit à la photothèque (100 images libres de droit)
- >> Achat groupé de photos, reportage et vidéos
- Participation à des ateliers numériques à tarif préférentiel
- Participation à des ateliers thématiques (traitement des avis consommateurs)
- Accompagnement sur les démarches qualité : classement et labellisation des hébergements

Prochaines réunions



Les réunions de bilan de saison 2019

>Terres d'Auray:

Mardi 9 octobre de 9h30 – 11h30 > Ecomusée de Saint-Dégan à BRECH

> Baie et Golfe :

Mardi 9 octobre de 14h30 – 16h30 > La Villa Bel Ange à ST PHILIBERT

>Ria d'Etel et Dunes Sauvages :

Vendredi 11 octobre de 14h30 – 16h30 > Village Vacances de Keravel à ERDEVEN

> Iles et Presqu'ile :

Jeudi 24 octobre de 9h30 – 11h30 > Le Relais de l'Océan à ST PIERRE-QUIBERON



Les réunions de secteurs

Format : Petit-déjeuner > 9h -10h30

Prochaines dates:

- > vendredi 15 novembre 2019
- > jeudi 21 novembre 2019
- > vendredi 22 novembre 2019
- > vendredi 29 novembre 2019

1 thématique différente à chaque petit-déj – en lien avec les groupes de travail du Comité Stratégique (le lien aux professionnels et au territoire, commercialisation de la destination ...)

Nous recherchons des lieux d'accueil chez vous, les professionnels.



